

CALENDARI D'ACCIONS

CAMBRES DE COMERÇ DE CATALUNYA



PLA D'ACCIÓ INTERNACIONAL



Consell General de Cambres
de Catalunya



www.cambrescat.org



Consell General de Cambres de Catalunya







PRESENTACIÓ

Calendari d'accions del Pla d'Acció Internacional
Octubre 2009


© Consell General de Cambres de Catalunya

Impressió

Dipòsit legal

La internacionalització empresarial és un objectiu prioritari per les cambres catalanes. I per aquest motiu presentem el calendari del Pla d'Acció Internacional de les Cambres de Comerç de Catalunya (PAI). El PAI 2010 s'ha fet a partir de l'anàlisi de la situació econòmica actual (tant a Catalunya com a la resta del món), del potencial de les empreses catalanes per posicionar-se als diferents mercats i de les directrius de les polítiques comercials espanyola i catalana. Les accions que s'incorporen en aquest Pla s'inclouran, en funció de la normativa corresponent, al Pla Cameral de Promoció de les Exportacions o al Pla d'Internacionalització de les Empreses Catalanes.

Un cop més cal posar de manifest i agrair la col·laboració a la Generalitat de Catalunya a través d'ACCIO i els altres departaments que participen en la internacionalització, a l'Estat mitjançant l'ICEX i també a la resta de Cambres de Comerç espanyoles, que gràcies al Pla Cameral de Promoció d'Exportacions, permeten eixamplar l'abast d'accions que posem a disposició de les empreses catalanes.



La situació econòmica del 2009, que segons els nostres serveis d'estudis econòmics s'estendrà a bona part del 2010, farà imprescindible que les empreses catalanes creixin internacionalment i això implica fer un esforç addicional per plantejar alternatives de negoci a l'exterior. Tot i que vivim un període complicat, a l'hora de plantejar-se l'assoliment de reptes massa ambiciosos si requereixen una important inversió de recursos humans i materials, s'ha d'intentar. Des de les Cambres catalanes, hem volgut oferir una gran diversitat d'oportunitats d'alt valor afegit per a totes les empreses, ja siguin grans mitjanes o petites.

Per aquest motiu, hem planificat actuacions especialitzades sectorialment, però també accions amb l'objectiu de cobrir les necessitats de les empreses que s'inicien en els mercats exteriors. També s'ha plantejat fer un esforç en els països on les nostres empreses puguin tenir més possibilitats d'èxit. En aquest cas, s'han estructurat els anomenats ' Plans País ' on s'inclouen tant accions de sensibilització i formació com accions de promoció directa.

Durant el 2010 cal aprofitar qualsevol oportunitat de negoci a l'exterior que es presenti. És per això que les cambres catalanes han volgut centrar el seu esforç en la internacionalització empresarial, elaborant un Pla que ofereix a totes les empreses l'oportunitat d'accedir a les accions promocionals organitzades.

Per accedir-hi només cal que us adreueu a la Cambra de la demarcació geogràfica on estigui ubicada la vostra empresa.

Miquel Valls i Maseda

President del Consell General de Cambres de Catalunya





ÍNDEK

ÀFRICA-ORIENT MITJÀ	11	Guatemala	21	ÀSIA i OCEANIA	31
Àfrica subsahariana	13	Mèxic	21	Austràlia	33
Angola	13	Panamà	22	Corea del Sud	33
Benin	13	Països Amèrica Central	22	Filipines	33
Burkina Faso	13	República Dominicana	22	Índia	33
Camerun	13	Amèrica del Sud	23	Indonèsia	33
Cap Verd	13	Argentina	23	Japò	33
Costa d'Ivori	13	Brasil	23	Kazastan	33
Etiòpia	13	Colòmbia	23	Laos	34
Gabon	13	Equador	23	Malàisia	34
Ghana	13	Perú	23	Myanmar	34
Guinea Equatorial	13	Uruguai	23	Nova Zelanda	34
Kenya	14	Xile	23	Singapur	34
Mali	14			Tailàndia	34
Moçambic	14	EUROPA	25	Taiwan	34
Nigèria	14	Albània	27	Vietnam	34
Països Àfrica Subsahariana	14	Alemanya	27	Xina	34
Senegal	14	Austria	27		
Sud-Àfrica	14	Bèlgica	27	PLANS SECTORIALS	37
Uganda	14	Bòsnia	27		
Nord-Àfrica	15	Bulgària	27	SEMINARIS_FORMACIÓ	37
Algèria	15	Croàcia	27	PROGRAMES	
Egipte	15	Dinamarca	27		
Líbia	15	Eslovaquia	27	CONTACTES	63
Marroc	15	Finlàndia	27		
Tunísia	15	França	28		
Orient Mitjà	16	Grècia	28		
Aràbia Saudita	16	Hongria	28		
Dubai	16	Luxemburg	28		
Emirats Àrabs Units	16	Macedònia	28		
Iran	16	Noruega	28		
Israel	16	Polònia	28		
Jordània	16	Països Baixos	28		
Líban	16	Portugal	28		
Qatar	17	Regne Unit	29		
Síria	17	Repúbliques Bàltiques	29		
		Romania	29		
AMÈRICA	19	Rússia	29		
Amèrica del Nord	21	Sèrbia	29		
Canadà	21	Suècia	29		
Estats Units	21	Turquia	29		
Costa Rica	21	Xipre	29		
Cuba	21				





ÀFRICA_ORIENT MITJÀ

Àfrica Subshariana

Data

Angola

Missió Directa Plurisectorial Sector Béns de consum

febrer

Missió Directa Plurisectorial

maig

Benin

Missió Directa Plurisectorial

26 gener-10 febrer

Burkina Faso

Missió Directa Plurisectorial

19-27 abril

Camerun

Missió Directa Sector Infraestructures Plurisectorial

25 octubre-5 novembre

Cap Verd

Missió Directa Sector Equipaments Turístics, Infraestructures, plurisectorial

novembre

Costa d'Ivori

Missió Directa Plurisectorial

26 gener-10 febrer

Missió Directa Plurisectorial

octubre

Etiòpia

Missió Directa Plurisectorial

7-16 juny

Gabon

Missió Directa Sector Infraestructures Plurisectorial

25 octubre-5 novembre

Ghana

Missió Directa Plurisectorial

26 gener-10 febrer

Missió Directa Plurisectorial

octubre

Guinea Equatorial

Missió Directa Plurisectorial

22-26 febrer

Missió Directa Sector Infraestructures Plurisectorial

25 octubre-5 novembre

Àfrica Subshariana	Data
Kenya Missió Directa Plurisectorial	7-16 juny
Mali Missió Directa Plurisectorial Missió Directa Sector Equipaments Turístics, Infraestructures, plurisectorial	19-27 abril novembre
Moçambic Missió Directa Plurisectorial	maig
Nigèria Missió Directa Plurisectorial Missió Directa Plurisectorial	26 gener-10 febrer octubre
Níger Missió Directa Plurisectorial	19-27 abril
Països Àfrica Subsahariana Missió Inversa (Fira ALIMENTÀRIA) Fòrum d'experts en mercats de l'Àfrica Subsahariana	22-26 març febrer
Senegal Missió Directa Sector Equipaments Turístics, Infraestructures, plurisectorial	novembre
Sud-Àfrica Missió Directa Plurisectorial Sector Bèns de consum Missió Directa Plurisectorial Missió Directa Sector Gourmet	febrer maig 26-30 setembre
Uganda Missió Directa Plurisectorial	7-16 juny

Nord-Àfrica	Data
Algèria Missió Directa Plurisectorial	setembre
Egipte Pont Mediambiental	febrer
Missió Prospecció a Egipte (cooperació internacional)	febrer
Missió Directa sector agroalimentari i maquinària agrícola	15-20 febrer
Missió Directa Plurisectorial	17-20 maig
Líbia Missió Directa Sector agroalimentari i maquinària agrícola	15-18 març
Marroc Missió Directa Sector Habitat	18-21 gener
Missió Inversa Sector Construcció	2-5 març
Missió Directa Grans Compradors	a determinar
Trobada Empresarial Cambra de Comerç de Tànger	març
Bussiness Bridge (Missió directa Sector Medi ambient -Plurisectorial)	setembre-octubre
Pont Mediambiental	24-29 octubre
Trobada de Promoció Comercial a Casablanca	desembre
Tunísia Missió Directa Plurisectorial	setembre

Orient-Mitjà

Data

Aràbia Saudita

Missió Directa Plurisectorial

20-30 març

Missió Directa Plurisectorial

setembre

Missió Inversa sector construcció

18-22 octubre

Dubai

Fira Dihad Subministrament ajuda humanitària

4-6 d'abril

Fira Beauty World

1-3 juny

Emirats Àrabs Units

Missió Directa Plurisectorial

20-30 març

Missió Directa Plurisectorial

maig

Missió Directa Plurisectorial (Abu dabi)

setembre

Missió Directa Plurisectorial

octubre

Iran

Fira Iran Agrofood

30 maig-2 juny

Missió Sector Maquinària Agrícola

5-10 octubre

Missió Directa Plurisectorial

octubre

Israel

Missió Directa Plurisectorial

17-20 maig

Missió Directa Plurisectorial

novembre

Jordània

Missió Directa Plurisectorial

14-21 febrer

Trobada Empresarial Multicameral

setembre

Líban

Missió Directa Plurisectorial

14-21 febrer


Orient-Mitjà
Data
Qatar

Missió Directa Plurisectorial

20-30 març

Missió Directa Plurisectorial

maig

Síria

Missió Directa Plurisectorial

14-21 febrer

Trobada Empresarial Multicameral

setembre

Missió Sector Maquinària Agrícola

5-10 octubre





AMÈRICA



Pla Brasil

Hàbitat

Missió Inversa Sector Hàbitat: Mobles, gres, marbres, decoració, il·luminació, serveis arquitectura, disseny, contract.

1-7 juny

Missió Directa Sector Habitat: Mobles, gres, marbres, decoració, il·luminació, serveis arquitectura, disseny, contract.

14-18 juny

Trobada Empresarial Multicameral

Trobada de Promoció comercial

octubre

Agroalimentari

Missió Directa Sector Agroalimentari-Gourmet

22-26 novembre

Maquinària Agrícola

Missió Directa Sector Maquinària Envàs -Embalatge

22-26 novembre

Medi Ambient

Pont Mediambiental

juny-juliol

Audiovisual

Pont Audiovisual

març

Cooperació Internacional

Missió de prospecció - cooperació internacional

juny-juliol

Business Bridge

Missió Directa Sector Plurisectorial

primer semestre

Subcontractació Industrial

Missió Estudi

desembre

Pla Estats Units

Agroalimentari

Missió Inversa Sector Agroalimentari

abril

TIC

Pont Tecnològic Silicon Valley-Nova York

2-7 maig

Mèdic-Farmacèutic

Missió Directa Sector Sanitari-Farmacèutic

març

Cooperació internacional

Trobades amb l'ONU i AECID

15-20 maig

Comerç

Missió Prospectiva Comercial Sector Comerç

octubre

Subministrament sector turístic

Missió Directa Sector Subministraments Cadenes

Hoteleres

22 nov-3 desembre

PIC

Programa Individual per obrir o consolidar el mercat dels Estats Units (PIC)

Tot l'any

Amèrica del Nord	Data
Canadà	
Missió Directa Sector Sanitari-Farmacèutic	març
Estats Units	
Missió Inversa Sector Agroalimentari	abril
Pont Tecnològic Silicon Valley-Nova York	2-7 maig
Missió Directa Sector Sanitari-Farmacèutic	març
Nova York. Trobades amb l'ONU i AECID	15-20 maig
Missió Prospectiva Comercial Sector Comerç	octubre
Missió Directa Sector Subministraments Cadenes Hoteleres	22 nov-3 desembre
Costa Rica	
Missió Directa Plurisectorial	14-26 febrer
Missió Directa Maquinària Agrícola	15-20 març
Cuba	
Missió Directa Plurisectorial	gener-febrer
El Salvador	
Missió Directa Plurisectorial	14-26 febrer
Guatemala	
Missió Directa Plurisectorial	14-26 febrer
Missió Directa Maquinària Agrícola	15-20 març
Mèxic	
Missió Directa Plurisectorial	gener-febrer
Missió Inversa Sector Gourmet-Fira Alimentària	22-26 març
Missió comercial plurisectorial	octubre
Pont Tecnològic-Biotecnològic (tecnologia i biotecnologia)	a determinar

Amèrica del Nord

Data

Panamà

Missió Directa Plurisectorial

14-26 febrer

Missió comercial plurisectorial

octubre

Missió Directa Sector Subministraments Cadenes Hoteleres

22 nov-3 desembre

Països Amèrica Central

Missió Inversa-Fira Alimentària

22-26 març

República Dominicana

Missió Directa Sector Subministraments Cadenes Hoteleres

22 nov-3 desembre

Amèrica del Sud**Data****Argentina**

Missió Directa Plurisectorial

abril-maig

Missió Prospecció (multilaterals)

juny-juliol

Pont tecnològic invers

a determinar

Brasil

Bussiness Bridge-Missió Directa Plurisectorial

1er semestre

Pont Audiovisual

març

Missió Inversa Sector Habitat

1-7 juny

Missió Directa Sector Habitat

14-18 juny

Pont Mediambiental

juny/juliol

Missió Prospecció (multilaterals)

juny-juliol

Trobada Empresarial Multicameral

octubre

Missió Directa Agroalimentari Sector Gourmet

22-26 novembre

Missió Estudi Subcontractació Industrial

desembre

Pont tecnològic invers

a determinar

Colòmbia

Missió Directa Sector Béns d'Equip i Medi Ambient

15-20 març

Equador

Missió Directa Sector Béns d'Equip i Medi Ambient

15-20 març

Perú

Missió Directa Sector Béns d'Equip i Medi Ambient

15-20 març

Uruguai

Missió Directa Sector Plurisectorial

abril-maig

Xile

Missió Directa Plurisectorial

abril-maig

Trobada Empresarial

novembre

Pont tecnològic invers

a determinar





EUROPA

Pla Rússia

Agroalimentari

Global Retail Business meeting (Fira alimentària)
22-26 març

Missió Directa sector agroalimentari
2on semestre

Hàbitat

Missió Directa Sector Hàbitat: Mobles, gres, marbres,
decoració, il·luminació, serveis arquitectura, disseny,
contract.
26-30 abril

Plurisectorial

Missió Directa Sector Plurisectorial Moscú Ekatiireburg
abril

Missió Directa Sector Plurisectorial Moscú Sant
Petersburg
setembre

Subcontractació

Missió Directa Sector subcontractació
a determinar

Automòbil

Pla Sector Automòbil
juny

Europa	Data
Albània Missió Directa Sector Plurisectorial	26 setembre - 1 octubre
Alemanya Ronda de Negocis Fira Med-Tec. Sector Subcontractació Mèdic-Hospitalari Visita agrupada fira Hannover. Sector Subcontractació Fira eCar Tec 2010 Sector Subcontractació Automoció Elèctrica Fira Mèdica Dusseldorf. Sector subcontractació	23-25 març abril octubre novembre
Àustria Fira Eurolite Sector Subcontractació	22-25 juny
Bèlgica Missió Directa Empres NEH-PIPE	març
Bulgària Missió Directa Sector Plurisectorial	juny
Croàcia Missió Inversa Plurisectorial	14-17 desembre
Dinamarca Missió Directa Sector Agroalimentari-Gourmet Missió Directa Empreses NEH-PIPE Trobada empresarial noves tecnologies	26-30 abril maig novembre
Eslovàquia Missió Directa Sector Metall-Màquina Eina	10-14 maig
Finlàndia Missió Directa Sector Agroalimentari-Gourmet Missió Directa Empres NEH-PIPE	26-30 abril maig

Europa	Data
França	
Aliances estratègiques. Missió Directa Sector Subcontractació Aeronàutica	5-9 juliol
Aliances estratègiques. Missió Inversa Sector Subcontractació Aeronàutica	octubre
Fira Siane Toulouse. Sector Subcontractació	novembre
Trobades Empresarials Mecatrònica Lausanne. Missió Directa Sector Subcontractació	23-25 novembre
Fira Midest. Sector Subcontractació	novembre
Grècia	
Missió Directa Sector Plurisectorial	juny
Hongria	
Missió Directa Sector Agroalimentari-Gourmet	24-28 maig
Luxemburg	
Missió Directa Empreses NEX-PIPE	maig
Macedònia	
Missió Directa Sector Plurisectorial	26 setembre-1 octubre
Polònia	
Missió Directa Sector Metall-Màquina Eina	10-14 maig
Missió Directa Sector Agroalimentari-Gourmet	24-28 maig
Fira Poleko	novembre
Països Baixos	
Missió Directa Empreses NEX-PIPE	maig
Portugal	
Missió Directa Empreses NEX-PIPE	maig

Europa	Data
Regne Unit	
Fira Ecobuild. Participació agrupada	2-4 març
Pont Tecnològic Invers	a determinar
Global Retail Business meeting (Fira alimentària)	22-26 març
Missió Directa sector Agroalimentari	2n semestre
Repúbliques Bàltiques	
Missió Directa Sector Plurisectorial	juny
Romania	
Fira Construct Expo Antreprenor	març
Missió Directa Sector Plurisectorial	juny
Fira Indagra	27-31 octubre
Sèrbia	
Missió Directa Sector Plurisectorial	26 setembre-1 octubre
Suècia	
Missió Directa Empres NEH-PIPE	maig
Turquia	
Trobada empresarial. Sector client electrodomèstics	juny
Missió Directa Sector Maquinaria alimentació- subministraments agricultura	21-23 setembre
Missió Directa Sector Plurisectorial	26 setembre-1 octubre
Xipre	
Missió Directa Sector Plurisectorial	juny
Missió Directa Plurisectorial	novembre

Programa PIC

Programa Individual per obrir o consolidar els mercats de la UE

Alemanya, França, Suïssa, Àustria, Portugal, Itàlia, Escandinàvia, Rep. Bàltiques, Benelux, Regne Unit
Romania, Moldàvia, Polònia, Hongria, República Txeca, Eslovàquia





ÀSIA

Pla India

Jornades informatives sobre el mercat indi

TIC

Missió Directa Sector TIC
febrer

Trobada empresarial

Trobada Empresarial Multisectorial
12-17 abril

Automòbil

Missió Directa Sector automòbil
març

Cooperació internacional

Missió Directa Cooperació Internacional
octubre

Agroalimentari

Missió comercial Sector Agroalimentari
27 novembre-3 desembre

Aeronàutic

Missió Comercial Directa
març

Pla Hina

Jornades informatives sobre el mercat xinès

Agroalimentari

Missió Inversa Fira Alimentària
22-26 març

Aprovisionament i subcontractació industrial

Missió Directa aprovisionament i subcontractació industrial
març

Pont tecnològic Hina-Corea

Missió Directa
maig

Pont invers medi ambient

Missió Inversa
octubre

Inversió

Programa Àrea d'Aterratge a CIHI (Ningbo)
tot l'any

Automòbil

Fira Subcontractació de Chongqing
novembre

Missió Directa Sectors: Automòbil, Medi Ambient,
Construcció, Hàbitat
maig

Plurisectorial

Missió Directa Plurisectorial Delta el Yantgse
maig-juny

Missió Directa Plurisectorial
20-29 octubre

Missió Directa Plurisectorial CHONGQING-
CHENGDU-WUHAN
novembre

Grups d'exportació

Grups d'Exportació en origen
tot l'any

Grups d'Exportació en destí
tot l'any

Àsia-Oceania**Data****Austràlia**

Missió Directa Plurisectorial

2on semestre

Cambodja

Trobada de Promoció comercial Multicameral

a determinar

Corea del Sud

Missió Directa Plurisectorial

març/abril

Missió Directa Plurisectorial

2on semestre

Filipines

Missió Inversa Fira alimentària

22-26 març

Missió Directa Plurisectorial

27 setembre-6 d'octubre

Missió Directa Plurisectorial

20 novembre-1 desembre

Indonèsia

Missió Directa Plurisectorial

març

Missió Inversa Fira alimentària

22-26 març

Missió Directa Plurisectorial

27 setembre-6 d'octubre

Japó

Missió Directa Plurisectorial

març/abril

Missió Inversa Sector del Vi

maig

Missió Inversa Sector Hàbitat

juny

Pont Tecnològic Invers

juliol

Fira Spain Gourmet

setembre

Missió Directa Plurisectorial

2on semestre

Kazastan

Missió Directa Plurisectorial

juny

Àsia-Oceania	Data
Laos Trobada de Promoció comercial Multicameral	a determinar
Malàisia Missió Directa Plurisectorial	maig/juny
Nova Zelanda Missió Directa Plurisectorial	2on semestre
Singapur Missió Directa Plurisectorial Missió Directa Plurisectorial	maig/juny 27 setembre-6 d'octubre
Tailàndia Missió Directa Plurisectorial Missió Inversa Fira alimentària Missió Directa Plurisectorial Missió Directa Plurisectorial	març 22-26 març maig/juny 20 novembre-1 desembre
Taiwan Missió Directa Plurisectorial	20-29 octubre
Vietnam Missió Directa Plurisectorial Missió Inversa Fira alimentària Missió Directa Plurisectorial Trobada de Promoció comercial Multicameral	març 22-26 març 20 novembre-1 desembre a determinar



10



ASIA



ASIA





PLANS SECTORIALS

Fires

Zulifermesse Hannover (Alemanya)	Pluri-Industrial	19-23 abril
Stim Lió (França)	Pluri-Industrial	10-13 març
Subfurnitura Parma (Itàlia)	Pluri-Industrial	19-21 març
Medtec (Alemanya)	Mèdic-hospitalari	23-25 març
Subcontracting Qatar (Qatar)	Energia	novembre
Subcon Birmingham (Regne Unit)	Pluri-Industrial	6-9 setembre
Alihankinta (Finlàndia)	Pluri-Industrial	8-10 setembre
Hi Industry (Dinamarca)	Pluri-Industrial	1-4 setembre
Siane Toulouse (França)	Pluri-Industrial	13-15 octubre
Euroblech. Hannover (Alemanya)	Pluri-Industrial	26-30 octubre
EcarTec (Alemanya)	Automoció	octubre
Subcon. Chongqing (Xina)	Pluri-Industrial	novembre
Midest París (França)	Pluri-Industrial	novembre
Elmia Jönköping (Suècia)	Pluri-Industrial	9-12 novembre
Medica (Düsseldorf)	Mèdic	18-21 novembre
K (Düsseldorf)	Plàstic	27 oct-3 novembre
Euromold-Turn Tec Frankfurt (Alemanya)	Pluri-Industrial	1-4 desembre
Sudtec	Mèdic	3-5 març

Plans d'acció sectorial industrial

Pla sectorial de l'automòbil

Pla sector / país: Índia	Automòbil	març
Pla sector / país: Mèxic	Automòbil	març
Pla sector / país: Rússia	Automòbil	juny
Fira Automechanika. Frankfurt. Alemanya	Automòbil	setembre
Fira Interpart Karlsruhe. Alemanya	Automòbil	juny
Fira eCarTec. Munich. Alemanya	Automòbil	octubre
Fira Eurolite. Àustria	Automòbil	juny

Pla sectorial de l'aeronàutica

Trobada empresarial Mecatrònica a Lió	Aeronàutic	Novembre
Pla sector / país: Mèxic	Aeronàutic	març
Pla sector / país: Índia	Aeronàutic	març
Aliances estratègiques: Toulouse (França)	Aeronàutic	juliol

Pla sectorial tecnologies mèdiques

Fira Medica. Düsseldorf. Alemanya	Mèdic	novembre
Fira MedTech. Stuttgart. Alemanya	Mèdic-hospitalari	març

Pla sectorial indústria naval

Fira Navalia. Vigo	Naval	18-20 maig
Fira Salon de Grand Ouest. Nantes. França	Naval	a determinar
Trobada Compradors sector naval. Vigo	Naval	18-20 maig

Pla sectorial microtecnologia

Trobada empresarial Mecatrònica a Lió	Microtecnologia	novembre
Fira Micronora. Besançon. França	Microtecnologia	28 set-01 oct.

Plans d'acció sectorial industrial

Pla sectorial energia

Trobada Energies Renovables a Magdeburg- Alemanya	Energies renovables	juny
Trobada Industrialist. Doha. Qatar	Energia	novembre
Fira Industrialist. Doha. Qatar	Energia	novembre

Trobades empresarials

Accions recerca de compradors

III Encuentros de Subcontratación a Pamplona	Pluri-Industrial	febrer
II Encuentros de Subcontratación de Aragón	Pluri-Industrial	juny
X Trobades Europees de Subcontractació Industrial. Barcelona	Pluri-Industrial	octubre
Trobada hispano-turca. Istambul. Turquia	Electrodomèstics	juny
I Encuentro de compradores franceses. San Sebastián	Pluri-Industrial	juny

Pla agroalimentari

Brasil	gourmet-alimentació-agroalimentari	22-26 novembre
Finlàndia-Dinamarca	gourmet-alimentació	26-30 abril
Índia	missió agroalimentari	27 novembre-3 desembre
Japó	fira spain gourmet	setembre 2010
Japó	inversa sector vi	maig
Polònia-Hongria	gourmet-alimentació-agroalimentari	24-28 maig
Rússia	global retail business meeting (fira alimentària)	22-26 març
Rússia	missió directa (seguiment global retail business)	2on semestre
Egipte	alimentació i maquinària agrícola	15-20 febrer
Sud Àfrica	missió gourmet	26-30 setembre

Global business retail at barcelona

Missió inversa cadenes alimentàries: Fira alimentària de Barcelona

Indonèsia, Filipines, Vietnam, Tailàndia	missió compradors fira alimentària	22 al 26 de març 2010
Mèxic-Amèrica central	missió compradors fira alimentària	22 al 26 de març 2010
Països Àfrica subsahariana	missió compradors fira alimentària	22 al 26 de març 2010
Regne Unit	missió compradors fira alimentària	22 al 26 de març 2010
Rússia	missió compradors fira alimentària	22 al 26 de març 2010
Sud-est asiàtic	missió compradors fira alimentària	22 al 26 de març 2010

Pla maquinària i subministraments per a l'agricultura

Productes : maquinària agrícola per a agricultura extensiva, maquinària agrícola manual i regs, adobs, ramaderia

Brasil	Maquinària envàs embal.latge	22-26 novembre
Costa Rica-guatemala	Maquinària agrícola	15-20 març
Egipte	Maquinària agrícola	15-20 febrer
Índia	missió agroalimentari	27 novembre-3 desembre
Iran	Maquinaria agrícola-Iran agrofood	30 maig-2 juny
Líbia	Agroalimentari maquinària	15-18 març
Romania	Indagra	27-31 octubre
Síria-Iran	Maquinària agrícola-subministres agricultura	5-10 octubre
Turquia	Maquinària alimentació-subministraments agricultura	21-23 setembre

Pla medi ambient

Argentina	Pont mediambiental	juny/juliol
Brasil	Pont mediambiental	juny/juliol
Egipte	Pont mediambiental	febrer
Marroc	Pont mediambiental	24-29 octubre
Polònia	Fira Poleko	novembre
Regne Unit	Eco Build	2-4 març
Xina	China eptee 2010	març
Xina	Pont mediambiental	octubre

Pla TIC

Argentina	Pont tecnològic invers	a determinar
Corea	Pont tecnològic	maig
EEUU	Pont tecnològic	2-7 maig
Índia	Missió directa	febrer
Japó	Pont tecnològic invers	juliol
Mèxic	Pont tecnològic	a determinar
Xina	Pont tecnològic	maig

Pla audiovisual

Brasil	Pont audiovisual	març
--------	------------------	------

Pla habitat

Mobles, gres, marbres, decoració, il·luminació, serveis arquitectura, disseny, contract

Brasil	Missió inversa	1-7 juny
Brasil	Missió directa	14-18 juny
Marroc	Missió directa	18-22 gener
Rússia	Missió directa	23-30 abril





SEMINARIS_PROGRAMES

Mercats internacionals

Sessió informativa impartida per experts de reconegut prestigi sobre temes d'actualitat internacional o sobre mercats d'interès per a les empreses que vulguin internacionalitzar la seva activitat o que vulguin expandir-se a d'altres mercats.

	Data	Cambra
Seminari de presentació dels serveis de l'EEN a les Cambres de Comerç Catalanes	Primer trimestre	Barcelona
Seminari sobre temes europeus	Primer semestre	Barcelona
Seminari sobre 7è FP	Primer semestre	Barcelona
Oportunitats sectorials a la Xina	Primer semestre	Barcelona
Seminari sobre Programa Medi Ambiental	Segon semestre	Barcelona
Seminari sobre temes europeus	Segon semestre	Barcelona
Seminari d'Innovació Certificació digital i altres EEN	a determinar	Barcelona
Seminari sobre 7è FP	Segon semestre	Barcelona
Perspectives Xina 2011	Segon semestre	Barcelona
Obrint mercats: Índia	Gener	Tarragona
Obrint mercats: Mèxic	Març	Tarragona
Obrint mercats: Indonèsia	Maig	Tarragona
Obrint mercats: Filipines	Juny	Tarragona
Obrint mercats: Malàisia	Setembre	Tarragona
Obrint mercats: Països Bàltics	Novembre	Tarragona

Esmorzars de negoci

Sessió informativa de 90 minuts, que inclou la participació de dues ponències complementàries i un col·loqui debat final amb tots els assistents.

	Data	Cambra
RRHH i internacionalització	21 de gener	Barcelona
Informació per anar als mercats internacionals	18 de febrer	Barcelona
Oportunitats de negoci als països asiàtics	18 de març	Barcelona
Licitacions i gestió de projectes a l'exterior	15 d'abril	Barcelona
Negociació internacional	20 de maig	Barcelona
Lideratge internacional	17 de juny	Barcelona
Oportunitats de negoci als països europeus	16 de setembre	Barcelona
Impagats	21 d'octubre	Barcelona
Com augmentar les vendes als mercats internacionals	18 de novembre	Barcelona
Oportunitats de negoci a l'Àfrica	16 de desembre	Barcelona

Taules rodones

Sessió informativa en la que un expert sobre la realitat econòmica i empresarial d'un país (i sector) explica les característiques bàsiques de com fer negocis en el mateix i dona consells pràctics als empresaris que properament hi viatjaran

	Data	Cambra
Licitacions internacionals (sectorials)	Maig	Barcelona
Licitacions internacionals (sectorials)	Juny	Barcelona
Licitacions internacionals (sectorials)	Octubre	Barcelona
Com fer negocis a Europa de l'est	Segon semestre	Barcelona
Taules rodones sectorials	A determinar	Barcelona

Estudis de mercat

Presentació d'informació sobre sectors estratègics, països o regions de països emergents

	Data	Cambra
La subcontractació industrial a Brasil	a determinar	Barcelona

Sessions d'iniciació al negoci internacional

Sessió dirigida a emprenedors amb vocació internacional i empreses sense experiència exportadora amb l'objectiu de facilitar informació i eines que els poden ésser d'utilitat i facilitar la presa de decisions.

	Data	Cambra
	23 de febrer	Barcelona
	23 de març	Barcelona
	20 d'abril	Barcelona
	25 de maig	Barcelona
	22 de juny	Barcelona
	28 de setembre	Barcelona
	26 d'octubre	Barcelona
	30 de novembre	Barcelona
	Trimestralment	Delegacions

Tallers internacionals

Reflexió sobre en quin punt es troba el procés d'internacionalització de l'empresa i quins instruments té al seu abast per afrontar aquest repte. Consta de 3 fases, la primera de les quals es realitza a la seu de la Cambra de Barcelona amb el següent calendari

	Data	Cambra
	3 de febrer	Barcelona
	31 de març	Barcelona
	2 de juny	Barcelona
	2 de juliol	Barcelona
	6 d'octubre	Barcelona
	2 de desembre	Barcelona

Programa ATIEH

L'objectiu és donar suport a les petites i mitjanes empreses que tenen un producte o servei exportable i que no disposen d'un departament d'exportació propi en el procés d'internacionalització. Les empreses comptaran amb la col·laboració a temps parcial i durant sis mesos (prorrogables uns altres sis) d'un assessor junior, amb formació específica i coneixements d'idiomes, qui ajudarà l'empresa en les diferents fases del procés d'internacionalització.

Més informació: Anna Carrasco T.93 4169596 / acarrasco@cambrabcn.org

Data: Tot l'any

Cambra: Cambra de Comerç de Barcelona

Programa NEH PIPE

Adreçat a pimes que volen exportar o obrir nous mercats per als seus productes o serveis i necessiten assessorament i ajuda econòmica per fer-ho. Les pimes han de justificar una xifra d'exportació inferior al 20% de la facturació total i, si és superior, que el destí del 80% de les exportacions sigui un únic país o un únic client. Té una durada de 24 mesos i està gestionat per ACCIO, ICEX i les Cambres de Comerç catalanes. L'ajuda econòmica és de 36.840 euros en dos anys, com a màxim.

Més informació: M. Carmen Llisá T. 93 4169428 / mcllisa@cambrabcn.org

Data: Tot l'any

Cambra: Cambres de Comerç de Catalunya

Programa de Seguiment

Programa d'ajut econòmic per a la internacionalització promogut per l'ICEX i pel Consell de Cambres de Catalunya per consolidar com a empreses exportadores estables les empreses que han participat en el Programa NEH PIPE.

Més informació: Anna Carrasco T. 93 4169596 / acarrasco@cambrabcn.org

Data: Tot l'any

Cambra: Cambres de Comerç de Catalunya

Programa Individual de Consolidació i Diversificació-PIC

Programa Individual per obrir o consolidar els mercats de la UE i els Estats Units

Data: Tot l'any

Cambra: Cambres de Comerç de Catalunya

Programa Àrea d'Aterratge a Cixi-Ningbo (Xina)

Programa que té com objectiu facilitar l'expansió productiva de les empreses catalanes a la Xina.

Més informació: Daniel Camps T.93 7451263/ dcamps@cambrasabadell.org

Data: Tot l'any

Cambra: Cambra de Comerç de Sabadell





FORMACIÓ

Cursos	Cambra	Data
100 fonts d'informació de mercats internacionals a internet	Barcelona	a determinar
Eines innovadores de gestió del finançament internacional	Barcelona	a determinar
El comerç exterior en 50 documents	Barcelona	a determinar
Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 i 2	Barcelona	a determinar
Gestió duanera	Barcelona	a determinar
Google AdWords. Com fer publicitat a qualsevol país del món	Barcelona	a determinar
Guia pràctica per fer importacions internacionals	Barcelona	a determinar
La Web 2.0 com a eina de promoció internacional	Barcelona	a determinar
L'iva en el comerç internacional. Intrastat	Barcelona	a determinar
Obriu portes: busquem altres mercats	Barcelona	a determinar
Operacions triangulars	Barcelona	a determinar
Optimitzar els costos del comerç exterior. Incoterms	Barcelona	a determinar
Tractament d'incidències en el transport internacional	Barcelona	a determinar
Transport internacional	Barcelona	a determinar
Gestió administrativa del Comerç Internacional NIVELL I	Girona	Febrer
Fiscalitat Internacional	Girona	Febrer
Avantatges fiscals, comercials i logístiques de les àrees exemptes d'impostos	Girona	Març
El marcatge CE	Girona	Abril
La certificació a l'exportació	Girona	Maig
Com elaborar un pla de màrqueting digital internacional	Girona	Maig
Màrqueting Internacional	Girona	Maig
Com evitar i tractar els impagats a les vendes internacionals	Girona	Juny
Fiscalitat a la importació i introducció intracomunitàries	Girona	Juny
Solucions de finançament a l'exportació	Girona	Setembre
Estratègia internacional per a Pimes	Girona	Setembre
Com utilitzar correctament els Incoterms	Girona	Octubre
Gestió administrativa del Comerç Internacional NIVELL II	Girona	Octubre

Cursos	Cambra	Data
Com trobar proveïdors de tot el món mitjançant Internet	Girona	novembre
El comerç exterior en 50 documents	Lleida	gener
Com utilitzar correctament els incoterms	Lleida	febrer
Gestió administrativa del comerç internacional	Lleida	febrer
Curs superior de Direcció d'Exportació	Lleida	febrer
Comerç internacional per a comercials	Lleida	març
Comerç internacional per a empreses de serveis	Lleida	abril
Transport i logística internacional	Lleida	abril
Iniciació a l'exportació	Lleida	maig
Negociació de formes de pagament internacional	Lleida	setembre
Incoterms avançats	Lleida	setembre
Operacions triangulars	Lleida	octubre
Practicum d'exportació/importació	Lleida	octubre
Taller de pràctiques de formes de pagament internacional	Lleida	novembre
Internacional marketing	Lleida	novembre
100 fonts d'informació de mercats internacionals a internet	Manresa	a determinar
Com elaborar un pla de màrqueting digital internacional	Manresa	a determinar
Promoció internacional a internet en temps de crisi	Manresa	a determinar
Com aconseguir 100 contactes comercials a internet	Manresa	a determinar
Fiscalitat de les inversions a l'estranger	Manresa	a determinar
Inversió i protecció d'inversions a l'estranger	Manresa	a determinar
Gestió duanera i fiscal d'introduccions i importacions	Manresa	a determinar
Noves solucions de finançament d'exportacions	Manresa	a determinar
Posicionament internacional a buscadors	Manresa	a determinar
Exportar con Google Ad Words	Manresa	a determinar
Exportació de Serveis: Nou repte	Manresa	a determinar
Com fer màrqueting a internet per exportar més	Manresa	a determinar
Com fer negocis als països del Nord d'Àfrica	Manresa	a determinar

Cursos	Cambra	Data
Protocol de negocis a Xina	Manresa	a determinar
Intermediació a la compravenda internacional	Manresa	a determinar
Assegurança en el transport internacional. Pèrdues, danys i endarreriments. Solucions	Palamós	25-feb
Gestió pràctica del contractes internacionals	Palamós	28 i 30 d'abril
Guia pràctica per realitzar importacions	Palamós	5 i 6 de maig
El comerç internacional en 50 documents	Palamós	7 i 8 d'octubre
Com minimitzar la càrrega fiscal a l'activitat internacional	Palamós	10 i 11 de juny
Contractació internacional de distribuïdors	Palamós	26 de novembre
Gestió documental del transport internacional	Palamós	16 i 19 de Març
Prevenció de riscos comercials i financers a les exportacions	Palamós	28/01 i 29/01
Pràcticum de Importación	Reus	febrer
Jornada Mercats Internacionals: Portugal	Reus	març
Gestió de compres internacionals	Reus	març
Càlcul del Transport Internacional	Reus	març
Jornada Mercats Internacionals: Marroc	Reus	abril
Com evitar els impagats en les vendes internacionals	Reus	abril
Jornada Mercats Internacionals: Xile	Reus	juliol
Màster Internacional en Comerç i Dret Internacional	Reus	octubre
Màster en Direcció de Màrqueting	Reus	octubre
Anglès Comercial	Reus	octubre
Pràcticum de fiscalitat	Reus	novembre
Gestió Administrativa del Comerç Internacional	Reus	novembre
Gestió administrativa del Comerç Internacional	Sabadell	1er semestre
Gestió de les compres internacionals a través d'Internet	Sabadell	1er semestre
Programa d'estratègia internacional	Sabadell	1er semestre
Business English Course	Sabadell	1er semestre
Business English Workshop	Sabadell	1er semestre

Cursos	Cambrà	Data
Com aconseguir + de 100 contactes comercials	Sabadell	1er semestre
Comerç internacional per a empreses de serveis	Sabadell	1er semestre
Prevençió d'impagaments en la compravenda internacional	Sabadell	1er semestre
IVA i Intrastat	Sabadell	1er semestre
Com negociar un crèdit documentari	Sabadell	1er semestre
Gestió duanera i fiscal del comerç internacional	Sabadell	1er semestre
Tractament d'incidències en el transport internacional	Sabadell	1er semestre
Com optimitzar la gestió administrativa de l'activitat exportadora	Sabadell	2on semestre
Aspectes estratègics i operatius del comerç internacional	Sabadell	2on semestre
Business English Course	Sabadell	2on semestre
English for Administrative Personnel	Sabadell	2on semestre
Les bones pràctiques d'exportació a les pimes	Sabadell	2on semestre
Com saber que fa la competència sense moure'ns de l'oficina	Sabadell	2on semestre
Els 50 documents més importants en el comerç internacional	Sant Feliu	març
El transport en l'exportació: problemes, costos i documents	Sant Feliu	juny
El tractament de l'IVA en la compra venda internacional	Sant Feliu	octubre
Obrint mercats: Índia	Tarragona	gener
Gestió administrativa del Comerç Internacional NIVELL I i II	Tarragona	maig
Finançament internacional	Tarragona	setembre
Contractació Internacional	Tarragona	octubre
Màrqueting Internacional	Tarragona	desembre
Anglès en Comerç Internacional Nivell 1	Tàrrrega	anual
Anglès en Comerç Internacional Nivell 2	Tàrrrega	anual
Gestió Administrativa en Comerç Internacional Nivell 1	Tàrrrega	anual
Gestió Administrativa en Comerç Internacional Nivell 2	Tàrrrega	anual
Mitjans de Pagament Internacional	Tàrrrega	anual
Crèdits Documentaris.La nova normativa UCP 600	Terrassa	1er semestre
Gestió Administrativa en Comerç Internacional.Nivell 1	Terrassa	1er semestre

Cursos	Cambra	Data
Gestió Administrativa en Comerç Internacional.Nivell 2	Terrassa	1er semestre
Màrqueting Internacional	Terrassa	1er semestre
Com utilitzar correctament els Incoterms	Terrassa	1er semestre
Gestió Administrativa en Comerç Internacional.Nivell 2	Terrassa	1er semestre
Gestió Duanera	Terrassa	1er semestre
Planificació Estratègica i Operativa del Comerç Internacional	Terrassa	1er semestre
Crèdits Documentaris.La nova normativa UCP 600	Terrassa	2on semestre
Gestió Administrativa en Comerç Internacional.Nivell 1	Terrassa	2on semestre
Gestió Administrativa en Comerç Internacional.Nivell 2	Terrassa	2on semestre
Fiscalitat en el comerç Intracomunitari. IVA i Intrastat model 349	Terrassa	2on semestre
Operacions Triangulars en el comerç exterior	Terrassa	2on semestre
Gestió Administrativa en Comerç Internacional.Nivell 1- 2	Terrassa	2on semestre
Gestió Duanera	Terrassa	2on semestre
Valoració de marques i patents en la propietat industrial	Tortosa	gener
Pràcticum d'Incoterms	Tortosa	gener
Anglès Comercial	Tortosa	febrer
Negociació i protocol internacional	Tortosa	febrer
Propietat industrial en els mercats internacionals	Tortosa	març
Pràcticum d'elaboració de documents internacionals	Tortosa	març
Noves solucions de finançament d'exportació	Tortosa	abril
Pràcticum de gestió de crèdits documentaris	Tortosa	abril
Tractament d'incidències en el transport internacional	Tortosa	maig
Business english	Tortosa	maig
Les Pimes davant la fiscalitat internacional	Tortosa	juny
Gestió Duanera i fiscal del comerç extracomunitari	Tortosa	juny
Tractament d'impagats a la compra-venda internacional	Tortosa	juny
Com incrementar les vendes en el nou context internacional	Tortosa	setembre
Com trobar un soci comercial a l'exterior	Tortosa	octubre

Cursos	Cambra	Data
Dirigir i potenciar la red de vendes internacional	Tortosa	octubre
Gestió econòmica i documental del transport internacional	Tortosa	octubre
Qualitat i atenció al client internacional	Tortosa	novembre
Contractació a la compravenda internacional	Tortosa	novembre
L'origen de les mercaderies i la seva tributació	Tortosa	novembre
Role Playing "Gestió Completa d'una Operació Importació -Exportació Real	Valls	febrer
Vull exportar, per on començo?	Valls	març
Postgrau Tècnic Especialista en Comerç Exterior	Valls	febrer
Tècnic Administratiu d'Exportació	Valls	maig
Especialització en gestió Duanera i Tributària del Comerç Exterior	Valls	abril
Operativa i Gestió dels Crèdits Documentaris i les Remeses	Valls	novembre



	Contacte	Adreça Electrònica	Telefon
Barcelona			
Arc Àfrica Subsahariana	Marta Amorós	mamoros@cambrabcn.org	902.448.448
Arc Amèrica	Glòria Perarnau	gperarnau@cambrabcn.org	902.448.448
Arc Àsia	Judith Padrós	jpgadros@cambrabcn.org	902.448.448
Arc Europa	Marta Cerdà	mcerda@cambrabcn.org	902.448.448
Arc Àfrica del Nord i Orient Mitjà	Jaume Almirall	jalmirall@cambrabcn.org	902.448.448
Cooperació Internacional	Marta Taléns	mtalens@cambrabcn.org	902.448.448
Programa MIT	Jaume Almirall	jalmirall@cambrabcn.org	902.448.448
Programa Forfait	Jaume Almirall	jalmirall@cambrabcn.org	902.448.448
Programa IWECC	Sara Pallarés	spallares@cambrabcn.org	902.448.448
Programa Plug and Play	Marta Amorós	mamoros@cambrabcn.org	902.448.448
Missions inverses	Montse Roure	mroure@cambrabcn.org	902.448.448
Global Retail Business Meetings	Montse Roure	mroure@cambrabcn.org	902.448.448
Barcelona Bridging Opportunities	Montse Roure	mroure@cambrabcn.org	902.448.448
Programa Retail Tour	Rosa Marín	promociointernacional@cambrabcn.org	902.448.448
Informació Internacional	Ana Carrasco	een@cambrabcn.org	902.448.448
Ajuts i Programes	M ^a Carmen Llisà	ajutsinternacionals@cambrabcn.org	902.448.448
Ajuts i Programes	Marc Prat	ajutsinternacionals@cambrabcn.org	902.448.448
Subcontractació	Josep M ^a Gomes	subcontractacio@cambrabcn.org	902.448.448
Assessorament	Isabel Estany	een@cambrabcn.org	902.448.448
Difusió	Helena Lloveras	difusiointernacional@cambrabcn.org	902.448.448
Girona			
Cap Àrea Internacionalització , Informació	Jordi Baqué	jbaque@cambragirona.org	972.418.514
Promoció Internacional, Formació	Maribel Martínez	mmartinez@cambragirona.org	972.418.517
Promoció Internacional, Subcontractació	Alèxia Vàsquez	avasquez@cambragirona.org	972.418.515
Lleida			
Departament de Comerç Exterior. Promoció, Informació i Formació	Jordi Quejido	jquejido@cambrescat.es	973.236.161

	Contacte	Adreça Electrònica	Telefon
Manresa Cap del Departament de Comerç Exterior. Promoció, Informació i Formació	Jaume Ferrer	jferrer@cambramanresa.org	938.724.222
Palamós Assessor tècnic de Comerç Exterior. Promoció, Informació i Formació	Guillem Fernandez	guillem@cambrapalamos.org	972.314.077
Reus Cap del Departament de Comerç Exterior i Turisme. Promoció, Informació i Formació	Cristina Roda	internacional@cambrareus.org	902.338.080
Sabadell Promoció internacional. Missions comercials	Vicenç Vicente	vvicente@cambrasabadell.org	937.451.263
Promoció internacional- Fires	Beatriz Melgar	bmelgar@cambrasabadell.org	937.451.263
Promoció internacional. Subcontractació industrial	Beatriz Melgar	subcontractacio@cambrasabadell.org	937.451.263
Promoció internacional. NEH PIPE	Yolanda Portllo	iportllo@cambrasabadell.org	937.451.263
Promoció internacional. Àrea d'aterratge de Cini (Hina)	Daniel Camps	dcamps@cambrasabadell.org	937.451.263
Promoció internacional. Grups d'exportació	Jesús Jiménez	jjimenez@cambrasabadell.org	937.451.263
Formació internacional	Joan Valls	formacio@cambrasabadell.org	937.451.259
Assessoria Internacional	Laura Rodríguez	lrodriguez@cambrasabadell.org	937.451.263
Sant Feliu de Guíxols Assessora tècnica de Comerç Exterior. Promoció, Informació i Formació	Elena Rondós i Casas	elenarondos@cambrescat.es	972.320.884
Tarragona Assessor tècnic de Comerç Exterior. Promoció, Informació i Formació	Roberto Barros	rbarros@cambratgn.org	902.219.676



	Contacte	Adreça Electrònica	Telefon
Tàrrrega			
Tècnica de Comerç Exterior. Promoció, Informació i Formació	Antonia Reig	areig@cambrescat.es	973.314.327
Terrassa			
Responsable de Comerç Internacional	Josep M ^a Armengou	jmarmengou@cambraterrassa.es	937.339.837
Assessora tècnica en Comerç Internacional	Natalia Bertran	nbertran@cambraterrassa.es	937.339.837
Administració Comerç Internacional	Victor Garcia	ce exterior@cambraterrassa.es	937.339.837
Administració Comerç Internacional	Núria Baucells	nbaucells@cambraterrassa.es	937.339.837
Tortosa			
Responsable de Comerç Internacional	Isabel Cid	icid@cambrescat.es	977.441.537
Valls			
Assessor tècnic de Comerç Exterior. Promoció i Informació	Quim Morgades	exteriorvalls@cambrescat.es	977.600.909
ACCIO		acc10@acc10.cat	934.767.200
Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX)		barcelona@mch.es	932.165.189





www.cambrescat.org

